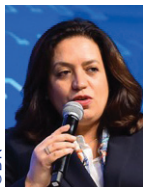


/ FRANCE - MAROC

ATLANTIC RE : UNE AMBITION AFRICAINE PORTÉE PAR 65 ANS DE SAVOIR-FAIRE MAROCAIN



Ouafae MRIOUAH, Directrice générale d'Atlantic RE

À la tête d'Atlantic Re, Mme Ouafae Mriouah revient sur l'héritage de six décennies d'expertise et détaille les ambitions régionales de la société.

Échanges Internationaux. Forte de ses 65 ans d'histoire, Atlantic Re s'est affirmée comme un pilier de la réassurance au Maroc. Quels sont les leviers qui ont permis de bâtir ce leadership national et régional au fil des décennies, et comment votre vision s'inscrit-elle dans cette continuité ?

Ouafae Mriouah / Avec 65 ans d'histoire, Atlantic Re (Ex Société Centrale de Réassurance) a su consolider une expertise forte et profondément ancrée dans les réalités du marché marocain. Cette longévité témoigne non seulement de notre solidité, mais aussi de notre capacité à évoluer avec constance et rigueur au rythme des transformations économiques du Royaume. En tant que réassureur national et filiale du Groupe CDG, nous avons accompagné de nombreux projets structurants et contribué à la stabilité du secteur financier national. Notre leadership s'est construit sur le temps long, grâce à une maîtrise technique éprouvée, une compréhension fine des enjeux économiques locaux, et une relation de confiance durable avec nos clients et partenaires. Cette expertise historique continue aujourd'hui de guider notre action, en nous permettant de développer des solutions adaptées, à forte valeur ajoutée, au service des besoins de plus en plus complexes du marché marocain.

E.I. Quelle est votre vision pour Atlantic Re dans les années à venir, et comment comptez-vous renforcer sa position sur le marché international ?

O.M. / Notre vision est de consolider notre leadership national tout en développant un rayonnement régional structurant. Forts de notre position au Maroc, nous visons à devenir un acteur de référence sur le continent africain, en accompagnant les grandes transitions économiques et climatiques de nos marchés prioritaires : Maroc, Afrique, Moyen Orient. C'est dans cette dynamique de transformation que nous avons récemment fait évoluer notre identité en adoptant le nom Atlantic Re, une évolution qui traduit notre volonté de mieux incarner notre positionnement et nos ambitions. Ce changement s'inscrit pleinement dans le cadre de

notre nouveau plan stratégique, articulé autour de cinq axes majeurs :

1. Atteindre le plein potentiel de développement rentable au Maroc
 2. Redéfinir un nouveau modèle de développement à l'international avec un ancrage africain
 3. Affûter le modèle de performance et de différenciation
 4. Pérenniser la rentabilité et la solvabilité
 5. Renforcer le modèle opérationnel pour soutenir les ambitions stratégiques
- Cette nouvelle identité est le reflet d'un projet d'entreprise ambitieux, tourné vers l'avenir, et porté par une volonté constante d'adaptation, d'innovation et d'impact.

E.I. Quelles sont les motivations qui ont conduit Atlantic Re à opérer son déménagement vers Casablanca Finance City ?

O.M. / Le déménagement d'Atlantic Re à Casablanca Finance City répond à une volonté claire de nous rapprocher de nos partenaires, tant nationaux qu'internationaux, et de renforcer notre ancrage au sein d'un écosystème financier dynamique. Cette implantation stratégique nous permet d'évoluer dans un environnement favorable à la coopération, à l'innovation et à la croissance, tout en consolidant notre visibilité auprès des acteurs clés du secteur. Elle s'inscrit pleinement dans notre ambition de devenir un hub régional de la réassurance, au service du développement et de la résilience économique.

E.I. En tant qu'acteur central dans les projets clés du royaume, quelles synergies avez-vous établies avec d'autres acteurs de l'assurance ?

O.M. / En tant qu'acteur de référence de la réassurance au Maroc, notre rôle dépasse la simple couverture des risques. Nous nous positionnons comme un partenaire stratégique au service de la stabilité et du développement du secteur. Cela passe avant tout par des synergies fortes avec l'ensemble des acteurs locaux, en particulier les compagnies d'assurance et les courtiers. Avec nos partenaires assureurs, nous développons des mécanismes adaptés aux priorités du Royaume, qu'il s'agisse de protection sociale, de gestion des risques climatiques ou de couverture

assurantielle. Ces collaborations nous permettent d'avoir un impact concret et durable, en cohérence avec les objectifs nationaux. Par ailleurs, les courtiers jouent un rôle essentiel dans la chaîne de valeur : ils sont au plus près des besoins des assurés et nous permettent d'affiner nos offres et de renforcer notre réactivité. Notre engagement s'étend également à l'échelle internationale à travers notre intégration dans un réseau solide de réassureurs partenaires. Ce réseau constitue un levier essentiel pour le partage des risques, la mutualisation des expertises et la protection du capital. Il renforce notre capacité à répondre à des sinistres majeurs, tout en assurant la pérennité financière du secteur.

E.I. En quoi le Maroc peut-il être considéré comme un modèle dans le cadre de la coopération entre pays du Sud, quelles mesures Atlantic Re met-elle en place pour aider les pays africains à gérer les risques de catastrophes, et comment cela s'inscrit-il dans votre stratégie globale ?

O.M. / Le Maroc est aujourd'hui un exemple en matière de coopération Sud-Sud, porté par l'impulsion de Sa Majesté le Roi Mohammed VI et par une stratégie de développement solidaire et durable à l'échelle du continent. Cette position s'appuie sur des institutions fortes et une expertise reconnue, notamment en matière de gestion des catastrophes naturelles. Atlantic Re s'inscrit dans cette dynamique en mettant à profit l'expérience marocaine, nos capacités de modélisation des risques et notre savoir-faire en innovation pour accompagner les pays africains. Nous proposons des solutions sur mesure, y compris paramétriques, et contribuons au renforcement des capacités locales. Cette approche s'inscrit pleinement dans notre stratégie de développement continental, fondée sur la coopération, la mutualisation avec les réassureurs africains et l'engagement pour une réassurance durable et résiliente. ■

AtlanticRe
CDG GROUP

<https://atlanticre.ma/>

AtlanticRe
CDG GROUP



**La réassurance au
service d'un avenir
plus résilient**

atlanticre.ma